


À TRE AL
Data: 21/05/2025

Proposta Comercial nº: 231638/2025

1. Produtos

ANO	QTDE.	PART NUMBER	PRODUTO	PERÍODO	PREÇO UNIT ANUAL	PREÇO TOTAL
ANO 1	100	AAA-10842	O365 E3 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 2.036,40	R\$ 203.640,00
	450	T6A-00024	O365 E1 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 838,80	R\$ 377.460,00
	10	AAA-28605	M365 E5 ORIGINAL EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 3.424,80	R\$ 34.248,00
	550	-	SERVIÇO DE IMPLEMENTAÇÃO		R\$ 66,90	R\$ 36.795,00
	550	-	DEMONSTRAÇÃO DAS FUNCIONALIDADES		R\$ 104,50	R\$ 57.475,00
	R\$ 709.618,00					
ANO 2	100	AAA-10842	O365 E3 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 2.036,40	R\$ 203.640,00
	450	T6A-00024	O365 E1 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 838,80	R\$ 377.460,00
	10	AAA-28605	M365 E5 ORIGINAL EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 3.424,80	R\$ 34.248,00
	R\$ 672.823,80					
ANO 3	100	AAA-10842	O365 E3 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 2.036,40	R\$ 203.640,00
	450	T6A-00024	O365 E1 EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 838,80	R\$ 377.460,00
	10	AAA-28605	M365 E5 ORIGINAL EXISTING CUSTOMER SUB PER USER	12 meses	R\$ 3.424,80	R\$ 34.248,00
	R\$ 672.823,80					

1. Condições Comerciais

- a. **Forma de pagamento:** 30 dd
- b. **Validade da proposta:** 60 dias corridos
- c. **Prazo de entrega:** 5 a 10 dias úteis

Observações:

As Licenças não são perpétuas. O pagamento do contratos é anual.



Av. Antônio Carlos Magalhães, 2671,
sala 801, Edf. Bahia Center, Brotas.
CEP.: 40280-900 - Salvador - Bahia.

+55 71 3179.3949
comercial@live3.com.br
www.live3.com.br

CLIENTE

Razão Social: TRIBUNAL REGIONAL ELEITORAL DE ALAGOAS

CNPJ: 06.015.041/0001-38

IE: ISENTO

Endereço: AV Aristeu de Andrade,377 - FAROL

CEP: 57051-090

Cidade: Maceió

UF: AL

DADOS EMISSOR

Razão Social: LIVE COMERCIO E SERVIÇOS DE TECNOLOGIA LTDA

CNPJ: 31.392.351/0001-19

IE: 654.250/001-90

ENDEREÇO: AV ANTONIO CARLOS MAGALHÃES, 2671, SALA 801, BROTAS.

CEP 40.280-900

CIDADE: SALVADOR

UF: BA

Att,



Roney Gesteira Vilas Boas

Live3 IT Solutions

Roney.gesteira@live3.com.br

Tel: 71 98119-7671 / 3179-3949



PROPOSTA COMERCIAL

Apresentação

Recife, 21 de maio de 2025.

AO Tribunal de Contas do Estado de Alagoas (TCE-AL)

Ref.: Proposta de Cód.: TCE AL_01

Prezada Sra. Lisiana Cintra,

Inicialmente gostaríamos de agradecer a oportunidade de iniciar este processo de parceria de negócios e explicar um pouco o posicionamento da HSBS, que atualmente atende a um universo de mais de 5 milhões de usuários da Plataforma de Nuvem Microsoft em clientes de diversos segmentos de mercado e região. Atuando com a prestação de serviços e assessoria para o mercado corporativo, a HSBS oferece soluções de atendimento e suporte a plataforma Office 365, Gerenciamento de datacenter, servidores, redes e segurança. Desde o início de suas atividades em 1996, aprimorou um diferencial claro: o comprometimento com o cliente.

Atendendo sua solicitação, apresentamos proposta para o fornecimento de soluções de Proposta de Cód.: TCE AL_01. Neste, apresentamos objetivos, condições e características do projeto.

Gostaríamos também de frisar nosso compromisso com a melhor solução pelo menor custo, sempre visando à eficiência, eficácia, utilidade e adequação da solução.

Estamos à disposição para prestarmos todos e quaisquer esclarecimentos que forem necessários.

Atenciosamente,



Antonio Maciel

Comercial
HSBS Soluções e Segurança em TI
(81) 3412.4727 | (81)98292 5486
antonio.maciel@hsbs.com.br

TERMO DE CONFIDENCIALIDADE

O conteúdo desta proposta é confidencial e de uso exclusivo entre a HSBS Soluções e TCE CE em 21/05/2025 não devendo ser divulgado ou utilizado, parcial ou totalmente, a não ser para os fins a que se destina. Sendo de total responsabilidade das partes manterem a confidencialidade deste documento e de seu conteúdo, bem como das informações que forem reveladas por uma parte à outra e identificadas como confidenciais, verbalmente ou por escrito, em forma gráfica eletrônica, eletromagnética, ou por qualquer outro meio material tangível, ou ainda as informações a que tenham acesso, direta ou indiretamente em decorrência da presente proposta e/ou da execução do correspondente contrato.

APRESENTAÇÃO

A HSBS é uma empresa especialista em infraestrutura de TI para o mercado corporativo privado e público com foco em soluções de Cloud Computing

- Eleito pela Microsoft como Melhor parceiro do Brasil
- Qualificações Microsoft
 - 06 Competências GOLD Microsoft
 - + 20 Profissionais Certificados
 - +100 Certificações
- Primeiro parceiro do Brasil certificado em Office 365
- Expertise em Cloud Computing com +5 Milhões de usuários Office 365
- +20 anos de Serviços em Tecnologia da Informação

Possui foco nos mercados corporativo e público, diretamente nas regiões Norte e Nordeste e realiza implantação e suporte remoto, em empresas das demais regiões do Brasil e em outros países.

As principais soluções da HSBS são:

- Serviços de nuvem (nuvem híbrida e /ou nuvem privada), com implantação e migração de datacenter em Infraestrutura como Serviço (IaaS), Plataforma como Serviço (PaaS) e Software como Serviço (SaaS), bem como na plataforma de produtividade Microsoft (e-mail, comunicações unificadas, portais, armazenamento, rede social corporativa,...);
- Gestão de datacenter (implantação, gerenciamento, consultoria, virtualização);
- Gestão de backup e DR (solução unificada, segurança de dados criptografados, armazenamento de backup replicado geograficamente);
- Gestão de ativos e software (inventário, conciliação, políticas e procedimentos, manutenção);
- Firewall e conectividade (implantação de equipamentos de segurança de rede Firewall ou antivírus, gestão de identidade de usuários, controle de navegação, gerenciamento unificado de ameaças, gestão de LAN/WAN/Internet, Consultoria e projetos);

A HSBS está sempre disposta a construir projetos que impulsionem resultados sob medida para o ambiente de negócios, visando sempre a melhor prestação de serviço ao nosso cliente.

MISSÃO

Fornecer aos nossos clientes soluções inovadoras e eficazes em infraestrutura, segurança e produtividade.

VISÃO

Ser referência N/NE em soluções de tecnologia da informação com ênfase na computação em nuvem, inovando e promovendo parcerias.

VALORES

Compromisso com o cliente
Excelência no atendimento
Responsabilidade socioambiental
Transparência e Ética
Espírito de equipe
Inovação

PARCERIAS, COMPETÊNCIAS & CERTIFICAÇÕES

Microsoft Partner

Gold Cloud Productivity
 Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
 Gold Software Asset Management
 Gold Midmarket Solution Provider
 Gold Messaging
 Gold Volume Licensing
 Silver Cloud Platform
 Silver Datacenter
 Silver Application Development
 Silver Collaboration and Content



SOPHOS



appgate



veeAM

EXAGRID

KnowBe4

CLIENTES



NAGEM®



elfa



Mussulo RESORT



QUEIROZ CAVALCANTI
ADVOCACIA



DESCRIÇÃO DA OFERTA

Contratação de uma solução de produtividade e colaboração baseada em computação em nuvem no modelo Software as a Service (SaaS) - Microsoft 365, tem como objetivo modernizar, expandir e aprimorar as atividades do Tribunal Regional Eleitoral de Alagoas (TRE-AL), substituindo as soluções atualmente utilizadas para comunicação, videoconferência e produtividade, além de atender às demandas crescentes do trabalho híbrido.

Item	Descrição	Unidade	Partnumber	Quantid.	Unitário	Total Anual
01	O365 E1	Licença	T6A-00024	450	621,05	279.472,50
02	O365 E3	Licença	AAA-10842	100	1.661,71	166.171,00
03	M365 E3	Licença	AAA-28605	10	2.702,37	27.023,70
04	Serviço de Implantação- Serviço técnico especializado: instalação, implantação, configuração, ajuste de desempenho	Caixas Migradas	Não Aplicável	550	80,45	44.247,50
05	Workshop - Demonstração das funcionalidades que compõe a solução Office 365 para os usuários finais.	Vaga em Treinamento	Não Aplicável	550	42,50	23.375,00

Valor por extenso: R\$ 540.289,70 (Quinhentos e quarenta mil, duzentos e oitenta e nove reais e setenta centavos.).

CONDIÇÕES COMERCIAIS

Prazo de validade da proposta: 60 (sessenta) dias;

Prazo de entrega do objeto: conforme TR;

Forma de pagamento: Boleto bancário;

Condição de pagamento: conforme TR;

Impostos: Todos os impostos e despesas estão inclusas;

Faturamento através da HSBS Soluções em Informática Ltda (Recife/PE).

CNPJ: 01.569.877/0001-60.

CONFIDENCIALIDADE

Sem prejuízo de estipulações específicas a este respeito, é vedado às partes reproduzir ou comunicar a terceiros dados de qualquer natureza deste instrumento sem o consentimento prévio e por escrito da outra parte.

As partes devem guardar sigilo sobre os dados e informações de que tomar conhecimento em função do objeto desta proposta, responsabilizando-se por quaisquer danos de qualquer natureza causados à parte prejudicada por seus empregados, prepostos, consultores ou dirigentes em decorrência da divulgação de informações confidenciais, obrigando-se a parte causadora do dano a ressarcir as perdas e danos eventualmente verificados.

SOLUÇÃO DE CONTROVÉRSIA

Fica eleito o foro da comarca de Recife/PE para dirimir quaisquer controvérsias decorrentes ou relacionadas ao presente instrumento.

Estamos à disposição prestar quaisquer esclarecimentos ou informações adicionais necessárias, inclusive reuniões e negociação dos termos para eventual contratação.

ACEITE DA PROPOSTA

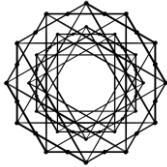
Poderá ser feito via e-mail, assinado pelo responsável a emitir ordens de compra. Pode ser um “de acordo” nesta proposta ou emitido uma ordem de compra interna de sua empresa. Se qualquer informação no momento do pedido de compra for diferente das informações passadas originalmente no cadastro geral devem ser corrigidas no momento do aceite da proposta.

Concordamos com os termos e condições da desta proposta.

Data: / / 2025

_____ - Carimbo Empresa

Autorizo a proposta ref.: **Proposta de Cód.: TCE AL_01**



REMOBILIZZE

(11) 9.4948-7352

adm@remobilizze.com.br

RODRIGO GOMES

•

São Paulo/SP, 23 de maio de 2025.

PROPOSTA COMERCIAL

Ao,

Tribunal Regional Eleitoral de Alagoas - TRE/AL.
CNPJ nº: 06.015.041/0001-38

Prezados Senhores(a),

Em atenção a solicitação de V.Sas., segue nossa Proposta Comercial para **Aquisição de Soluções SaaS Microsoft** conforme tabela abaixo:

ITEM	SOFTWARE	QTD	VALOR UNITÁRIO 12 MESES	VALOR TOTAL 12 MESES
1	Office 365 E1 - T6A-00024	450	R\$1.569,10	R\$706.095,00
2	Office 365 E3 - AAA-10842	100	R\$2.428,12	R\$242.812,00
3	Microsoft 365 E3	10	R\$4.151,35	R\$41.513,50
TOTAL			R\$990.420,50	

PRAZO LICENCIAMENTO: 12 Meses

VALIDADE DA PROPOSTA: 60 DIAS

CONTA BANCÁRIA: Banco Inter - Nº 077 - Agência: 0001 - Conta Corrente: 31159739-4

DECLARAMOS:

1) que estão incluídas nesta Proposta Comercial, as despesas com todos os impostos, taxas, encargos sociais, encargos fiscais, desembaraço aduaneiro, encargos previdenciários e quaisquer outras despesas que incidam ou venham a incidir sobre o objeto da licitação.

2) que estou de acordo com todas as normas e condições deste Edital e seus anexos.

At.te,

REMOBILIZZE – COMÉRCIO & SERVIÇOS LTDA

CNPJ: 36.415.376/0001-04

CLASSIFICAÇÃO TRIBUTÁRIA: Simples Nacional

RODRIGO GOMES - Representante Legal